

CLÚSTER TECNOLÓGICO DEL ORIENTE ANTIOQUEÑO

Soluciones 4.0 y Transformación Digital
Brochure Corporativo

**Clúster
Tecnológico**

Un organismo de

**Cámara de Comercio
Oriente Antioqueño**

**Oriente
Antioqueño**
Región que enamora

ÍNDICE

1. ¿Qué es el Clúster Tecnológico?

Descubre el motor de innovación del Oriente que está transformando el futuro.

2. Principales Objetivos del Clúster

La Fuerza que impulsa el crecimiento tecnológico.

3. Beneficios Principales de Ser Parte del Clúster

¿Por qué unirse al Clúster es tu mejor decisión?.

4. Hoja de Ruta de la Estrategia del Clúster

Estrategias que definen el futuro tecnológico del Oriente Antioqueño.

5. Casos de Éxito

Nuestros miembros destacados nos cuentan sus historias de éxito.

6. Especialidades de Nuestros Miembros

Las áreas de innovación que están cambiando el juego con diversidad de talentos.

7. Miembros del Clúster

Conoce los miembros que están haciendo historia desde el corazón del Clúster.

8. Directorio de Miembros

Encuentra conexiones estratégicas con los líderes que pueden impulsar tu proyecto.

**Clúster
Tecnológico**





1. QUÉ ES EL CLÚSTER TECNOLÓGICO

El Clúster Tecnológico del Oriente Antioqueño es una **iniciativa de la Cámara** que reúne **empresas líderes en transformación digital y tecnologías 4.0** para impulsar la competitividad y sofisticación del ecosistema tecnológico en la región con Inteligencia Artificial, Big Data, Blockchain, IoT y más; desarrollando soluciones en sectores estratégicos como el Aeroespacial, Agroindustria y Salud Digital.



2. OBJETIVOS A CORTO Y MEDIANO PLAZO

CORTO PLAZO:

Mejorar las **habilidades** en la **gestión de integración de soluciones en la nube**, desarrollando **opciones adaptadas** a las **necesidades de los clientes**. Esto ayudará a **digitalizar** y **transformar procesos**, agregando **valor** a los **modelos de negocio**.

MEDIANO PLAZO:

Potenciar el uso de **tecnologías 4.0**, mejorando la **colaboración** con las **cadena de valor**. Esto implica ofrecer **servicios especializados** y crear espacios de **networking** donde **clientes** y **empresas** puedan conectarse y compartir **necesidades**.

3. BENEFICIOS PRINCIPALES DE SER PARTE DEL CLÚSTER



Networking y alianzas estratégicas



Acceso a mercados internacionales



Oportunidades de financiación e inversión



Participación en proyectos de transformación digital

4. HOJA DE RUTA DE LA ESTRATEGIA DEL CLÚSTER

Áreas de trabajo

Acciones / Proyectos

Ejecución ideal

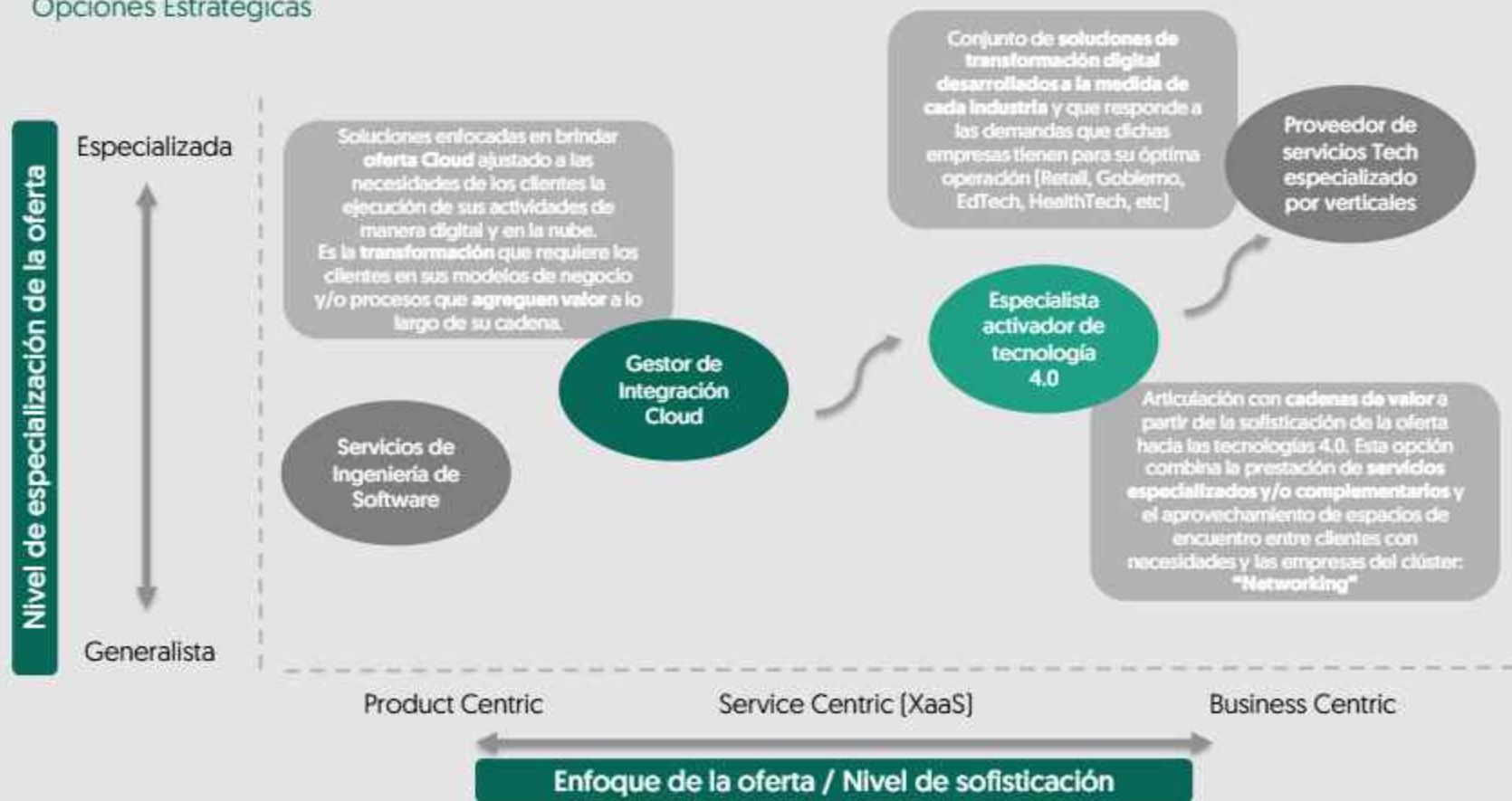
Ecosistema activador de negocios digitales: Desarrollo y promoción de la oferta

Gestión sistémica de la innovación y el conocimiento para Soluciones Tech

		2024	2025	2026	2027	2028
1	Inteligencia de mercados que proporcione información de mercados / negocios priorizados para la toma de decisiones comerciales.					
2	Programa de aplicación de tecnologías 4.0 en el desarrollo de nuevos negocios.					
3	Programa para venta consultiva a otras industrias de mercados / negocios priorizados a través de soluciones tecnológicas [servificación y /o digitalización]					
4	Desarrollo de una narrativa de portafolio de servicios por mercado priorizado, una campaña de comunicación y eventos [promoción comercial]					
5	Programa de inclusión de capital para nuevos negocios con tecnologías 4.0					
6	Proyecto Intercluster (Turismo, Aguacate, Flores, Lácteos) para el desarrollo de soluciones tecnológicas en línea con los retos estratégicos del negocio.					
7	Programa de generación de demanda a través de contenido. Casos de éxito.					
8	Desarrollo de redes de conocimiento con vinculación de talento humano internacional.					
9	Programa de Gestión del conocimiento en certificaciones organizacionales y de talento humano con enfoque global y por especialidad de vertical.					
10	Proyecto piloto de generación de LIVING LAB regional para el desarrollo rápido de soluciones tech.					
11	Plataforma de e-innovación híbrida para el desarrollo de nuevos modelos de soluciones cloud.					

4. HOJA DE RUTA DE LA ESTRATEGIA DEL CLÚSTER

Opciones Estratégicas





5. CASOS DE ÉXITO

Implementación de soluciones innovadoras que han optimizado la digitalización de múltiples sectores.

Gracias al trabajo conjunto de los actores del Clúster, en 2024 **se logró la cofinanciación con Colombia Productiva del primer proyecto formulado en el marco de la iniciativa.** Esto ha permitido generar confianza, desarrollar nuevas capacidades y mejorar las expectativas de trabajo futuro articulados con sectores estratégicos y de gran potencial para la región.

Ejemplo: Plataforma de monitoreo remoto para aeropuertos y sistemas de trazabilidad blockchain para el sector agro y moda, entre otros.

6. ESPECIALIDADES DE NUESTROS MIEMBROS DEL CLÚSTER



1. [Eng] Tech Solutions

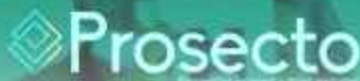
- Digital Innovators
- Cloud Systems
- AI & Data Corp
- Cybersecurity Experts
- Blockchain Labs



2. [Esp] Desarrollo de software a la medida

- Consultoría en transformación digital
- Soluciones en la nube
- Análisis de datos e inteligencia artificial
- Seguridad informática avanzada
- Desarrollo de aplicaciones blockchain

7. MIEMBROS DEL CLÚSTER



NEW INFORMATIC OPEN

Desarrollo de Software a la medida integrado con IA para facilitar los procesos de los clientes.

Target: Comercio, Cámaras de Comercio, Alimentos



Propósito: Ofrecemos soluciones tecnológicas innovadoras y accesibles que permitan a las empresas optimizar sus procesos y expandir sus horizontes comerciales.

Historia: NIO nace en febrero del año 2015, con la intención de desarrollar soluciones informáticas de calidad que impactaran la productividad de las empresas de la región y el país. Nuestro primer producto fue la integración de varios módulos administrativos que permitieran a las empresas integrar sus procesos, entre ellos compras, inventarios, ventas y financiero.

Clientes principales: Cámara de Comercio del Oriente Antioqueño, Cámara de Comercio de Ibagué, Cámara de Comercio de Palmira, Cámara de Comercio de Sincelejo, Restaurante Frutos del Paraíso, Choriente.

Valor diferencial: Crear nuevas y mejores formas de hacer los procesos administrativos de las empresas de manera constante, actualmente estamos trabajando en un asistente de IA que oriente a los usuarios en las diferentes tareas que se pueden llevar a cabo en la plataforma.

Casos de éxito: Chatbot de WhatsApp de atención al cliente, con atención 24/7 especializado en los temas de interés del público objetivo del cliente, Plataforma Administrativa para la gestión de pedidos y entregas corporativas de los restaurantes, Plataforma de gestión de documentos iniciales para la creación de empresas

Contacto: Paula Montoya / admin@newinformaticopen.com / **Cel:** 3218418764
Rionegro - Antioquia / newinformaticopen.com

SOFSABER

Especializados en IA y Big Data.

Target: Educación y salud mental.



Propósito: Somos una multi plataforma educativa que impulsa a estudiantes e instituciones a alcanzar su máximo potencial académico, vocacional y socioemocional, convirtiendo el aprendizaje en un motor integral y excelencia. Para 2028, seremos la startup más influyente en el campo académico en Colombia.

Historia: Inició en el 2011 cómo un proyecto de grado y desde el 2023 se inició como empresa buscando ofrecer soluciones educativas que ayuden a nuestro país a estar a la vanguardia.

Clúster
Tecnológico



Clientes principales: Alcaldía de Pereira, Gobernación de Sucre, Prosonsón y FUSOAN

Valor diferencial: Tenemos herramientas completas que enlazan la orientación vocacional con toda la oferta educativa del país.

Certificación en Derechos de autor por la oficina de registros y patentes

Casos de éxito: En la gobernación de Sucre logramos que uno de los municipios que trabaja con nosotros superara el promedio de todo el departamento en pruebas Saber 11, según la revista el congreso somos una de las empresas innovadoras que estamos articulados con ciudades inteligentes. Además lideramos las primeras olimpiadas del cooperativismo con FUSOAN.

Contacto: Janeiro Ramírez Pérez / janeiro.sofsaber@gmail.com / **Cel:** 3206855330
Abejorral - Antioquia / Redes @sofsaber / sofsaber.com

CIBERINNOVA

Expertos en AWS, CCNP , ITIL , ISO 2700 implementando tecnologías como CLOUD COMPUTING, BIG DATA , EMM

Target: Retail, Agroindustria, Aeroportuaria, Manufactura.



Propósito: Proveer servicios especializados en el ámbito de las TI: servicio técnico, auditoría y consultoría, que ayuden a nuestros clientes a solucionar sus problemas con agilidad, proporcionando un valor añadido a través de la innovación, mejora continua y altos conocimientos técnicos.

Historia: Comenzó en el año 2005 con la venta de productos informáticos y servicio técnico para los hogares y pequeñas empresas del Oriente Antioqueño. En el 2018 amplió su portafolio de servicios convirtiéndose en una empresa de consultoría, gestión de servicios informáticos y mayorista en el suministro de productos de tecnología en Antioquia. Conformada por un equipo de trabajo entre personal interno capacitado, proveedores, especialistas y Partners

Clúster
Tecnológico



Clientes principales: CCOA, Amazon, Visa, P&G, FP Moto.

Valor diferencial: Facilitar y mejorar la calidad de vida de las personas a través de la innovación continua.

Certificación ITIL

Casos de éxito: Implementación de una idea innovadora en Procter & Gamble sobre Automatización M2M con impacto global.

Contacto: Wilmar Castro / wilmar.castro@ciberinnova.com / **Cel:** 3217912141/ Rionegro - Antioquia / www.ciberinnova.com

DEV - CODES

Desarrollo de software a la medida, IA, big data.
Implementando tecnologías como inteligencia artificial.

Target: Movilidad, Observabilidad, GOVTECH.



Propósito: Estamos comprometidos en brindar un excelente servicio, dando soporte en el desarrollo de código para la generación de productos dentro de metodologías ágiles y con marcos de referencia dentro de la calidad del software. Se brinda servicios de consultoría y asesoría apoyando la construcción de productos o desarrollos. Nuestros clientes cuentan con un aliado estratégico para afrontar la revolución de la hiperconectividad

Historia: Desde el 2018 hemos recibido retos para diferentes sectores de la economía global, ofreciendo servicios de consultoría, desarrollo de software y outsourcing. Con la experiencia recogida en desarrollo de productos de tecnología en el 2022 comenzamos con el desarrollo de productos de software propios, en este camino tenemos: Bici-Dev, Moviint, Scout, MiTaller.

Clúster
Tecnológico



Clientes principales: Fuerza Aérea, Teleperformance, Applaudo, Opamss, Servinformacion, Xertica.

Valor diferencial: Ser accesibles al mercado, tener un servicio en tiempo real, ser creados a la medida de las condiciones de países como Colombia.

Certificación Partner de Google.

Casos de éxito: Sistema de observabilidad vehicular - MOVIINT, Sistema de observabilidad de software - SCOUT, desarrollo de sistemas a la medida para el gobierno de El Salvador.

Contacto: Kelly Gallego / kelly.gallego@dev-codes.io / **Cel:** 3206480886 /
Rionegro - Antioquia / www.dev-codes.io

GROUPWARE TECHNOLOGY

Soluciones para la Industria 4.0 con tecnologías como Apis de comunicación Whatsapp y Modelos LLM

Target: Retail, Seguridad, Industria y comercio en general



Propósito: Nuestra misión es materializar ideas en productos tecnológicos que integren inteligencia artificial, datos y automatización, brindando soluciones escalables y eficientes que optimicen procesos, mejoren la competitividad empresarial y generen un impacto positivo en la sociedad, haciendo simple e intuitivo lo cotidiano.

Historia: Groupware Technology S.A.S. nació para impulsar la transformación digital con IoT, IA y automatización. Sus fundadores vieron cómo muchas empresas no aprovechaban las tecnologías de la Industria 4.0. Hoy, como Company Builder, materializan ideas en productos innovadores que responden a las necesidades del mercado, desarrollando ecosistemas inteligentes que integran dispositivos, datos e IA para optimizar procesos y mejorar la competitividad empresarial.

Clientes principales: Restaurante Montolivo, Restaurante Macondo

Valor diferencial: Muy fácil de adoptar, muy poca competencia, especializada para los restaurantes en plazoletas de comidas en donde hay muchos datos, pero muchas dificultades para capturarlos.

Casos de éxito: Hey2, plataforma que permite un canal de comunicación de restaurantes con sus clientes en el punto de venta. Plataforma SaaS que facilita la adquisición de datos de los restaurantes en plazoletas de comidas.

Contacto: Álvaro Jesús Rodríguez / ajrodriguezsi@groupware.com.co / **Cel:** 3006543177
El retiro - Antioquia / www.groupware.com.co

COLOMBIAWS

Especializados en Desarrollo de software, ciberseguridad, IA, Machine Learning con tecnologías como Vue.js, React.js y otras.

Target: Salud, pymes y grandes empresas, gubernamentales



Propósito: Protegemos y fortalecemos la seguridad digital de las empresas a través de soluciones innovadoras en ciberseguridad y capacitación. Nos enfocamos en prevenir ataques, minimizar riesgos y formar equipos preparados para enfrentar amenazas digitales, garantizando un entorno tecnológico seguro y eficiente.

Historia: En 2009, en Rionegro, se fundó PIM Colombia para ofrecer estrategias digitales y asesorías informáticas. Con el tiempo, detectamos la creciente amenaza de ciberataques y evolucionamos hacia la seguridad digital. En 2024, nos convertimos en ColombiaWS, enfocándonos en proteger empresas y capacitar su personal en ciberseguridad. Hoy, ayudamos a fortalecer la seguridad digital y la cultura tecnológica en Colombia.

Clúster
Tecnológico



Clientes principales: Clínica Somer, Somer Incare, IndeWall, AntPack

Valor diferencial: Auditoría y Pentesting Personalizado, Capacitación Continua, Monitoreo y Respuesta en Tiempo Real, Soporte Proactivo 24/7

Casos de éxito: Clínica Somer y ColombiaWS – Fortaleciendo la Seguridad Digital

Contacto: Alexander Alvarez / alexander@colombiaws.com / **Cel:** 3167094840 /
Rionegro - Antioquia / www.colombiaws.com

LAFONTI

Blockchain aplicado a cadenas de suministro para mejorar trazabilidad de productos y aumentar transparencia con tecnologías como Blockchain y Contratos inteligentes.

Target: Industria de alimentos y Moda



LAFONTI
Transparencia desde su origen

Propósito: El propósito superior de la compañía es: La manera más segura, sencilla y confiable de comunicar la trazabilidad y la sostenibilidad de los productos al consumidor.

Historia: A través de una experiencia personal del fundador, en donde en un viaje a asia e india, conoció lo que es la esclavitud moderna y la explotación infantil en las cadenas de suministro, además de los daños ambientales que allí se generan, pudo entender el costo ambiental y social que conlleva producir un producto de consumo y desde allí comenzo a pensar cómo a través de la tecnología blockchain se podría conectar al consumidor final con la historia de los productos.

Clientes principales: Cortineros lider S.A.S, Viti control. En conversaciones con Cueros Velez, Karibik.

Valor diferencial: Interoperabilidad avanzada, Conexión con consumidores a través de datos transparentes QR mixto: Trazabilidad y transparencia - Autenticidad de producto, Democratización en tecnologías 4.0 a pymes., Afirmaciones de sostenibilidad verificables, Solución intuitiva y flexible: Adaptable a una amplia variedad de industrias.

Casos de éxito: Implementación de trazabilidad y transparencia en la cadena de suministro de algunos productos de la empresa Cortineros lider S.A.S, Implementación de piloto exitoso con la marca Viti control para ayudarles a garantizar la originalidad de sus productos a los clientes finales y batallar contra la falsificación, Desarrollo de código QR mixto donde el consumidor podrá detallar trazabilidad y transparencia y así mismo autenticidad de producto.

Contacto: Camilo Bonett Espinalcamilobonett@lafonti.com / Cel: 3122867572 / La Ceja - Antioquia / www.lafonti.com

FRINE S.A.S

Modelos de negocios inteligentes y Fábrica de desarrollo de software con tecnologías como IA, Big Data, Ciberseguridad, IoT y Blockchain.

Target: Negocios con necesidades TIC aplicados en ciudades, comunidades y empresas.



Propósito: Desarrollamos negocios digitales para ciudades, comunidades y empresas.

Historia: Somos el socio estratégico del conglomerado de empresas CELT Consultores SAS [legal y tributaria], HUB Empresarial SAS [Backoffice local e internacional] y oportuna.red S.A.S que es la fábrica de desarrollo de software. Con las que presentamos soluciones TIC para ciudades inteligentes, recaudo electrónico, billeteras de ciudad, Torres de gestión en tiempo real para nichos específicos como transporte, turismo, catastro, gobernanza, gestión documental y alertas tempranas entre otros. Prestando servicios para ciudades, comunidades y empresas.

Clientes principales: Alcaldías, Operadores logísticos y Empresarios.

Valor diferencial: Somos especialistas tributarios, legales, contables , tecnológicos y de modelos de negocios que nos permite presentar soluciones disruptivas en sectores diversos tanto para ciudades, comunidades y empresas.

Casos de éxito: En alcaldías [Santafe de antioquia, Sopetrán, Girardota, Rionegro , Medellín y la gobernación de antioquia], [IMD cadena de abastecimiento, GeoGuia turismo, RG33 hotelería]

Contacto: Julian Andres Perez Velasquez / jelectronica@gmail.com, soluciones@frine.app
/ **Cel:** 3015710110 / El Retiro - Antioquia / frine.app

PROSECTO SAS

Data, Desarrollo, Arquitecturas tecnológicas Empresariales y Modelos de Gobierno e Inteligencia Artificial con tecnologías como IA generativa, computer vision, entre otros.

Target: Sector ambiental, hospitalario, gobierno, minero y educativo



Propósito: Nuestro propósito es contribuir a las empresas en el mejor aprovechamiento de los datos y procesos propios. Nuestro mantra es integrar, simplificar y gerenciar pues creemos que son los mandatos que tenemos de cumplir con los clientes.

Historia: Nacimos juntando conocimiento y experiencia de buenos exalumnos de buenas universidades y en diferentes áreas de las tecnologías de la información y las telecomunicaciones: Desarrollo y arquitecturas de software, Bases de datos, Arquitecturas tecnológicas empresariales y modelos de gobierno e Inteligencia artificial y nuevas tecnologías.

Clientes principales: Empresas Públicas de Medellín, Ministerio de Minas y Energía, UPME, Alcaldía de sabaneta

Valor diferencial: Nuestros productos se caracterizan por estar enfocados en prototipos funcionales evolutivos, un involucramiento completo con el cliente para lograr siempre los mejores beneficios.

Casos de éxito: Empresas Públicas de Medellín: Construir un piloto funcional que permita la validación de información, su calidad, completitud y consistencia, asociada a los Informes de Cumplimiento Ambiental [ICA] que EPM presenta ante las Autoridades Ambientales, en el marco del seguimiento a las obligaciones de los proyectos de infraestructura.

Contacto: Bruno Mejia / brmejia@prosecto.com.co / **Cel:** 3004003205 /
Rionegro - Antioquia / www.prosecto.com.co

DRONEARTH SAS

Soluciones para la Industria 4.0 implementando tecnologías como Sensores Remotos y LiDAR, Machine Learning e Inteligencia Artificial, Sistemas de Información Geográfica (SIG), Modelado 3D

Target: Geociencias, Construcción, Ingeniería, Ambiental, Agroindustria y Energético.



Propósito: Somos un aliado tecnológico que ofrece soluciones personalizadas de recolección y análisis de información geoespacial de manera ágil y confiable, potenciando la toma de decisiones estratégicas, buscando no solo satisfacer las necesidades de nuestros clientes, sino también contribuir al progreso social y económico.

Historia: Dronearth SAS nació en 2018 con la visión de transformar las geociencias, la infraestructura, el medio ambiente y la agroindustria, mediante tecnología geoespacial avanzada. Fundada por expertos en geociencias e ingeniería, la empresa responde a la necesidad de obtener datos precisos en terrenos complejos para optimizar la toma de decisiones en los proyectos. A través de drones, LiDAR e inteligencia artificial, Dronearth se ha consolidado como un referente en análisis y monitoreo geoespacial.

Clúster
Tecnológico



Clientes principales: Integral S.A, Consorcio Generación Ituango, Ladrillera San Cristóbal, DCN, Consorcio Constructor Conexión Norte, Universidad Nacional, EPM, Cerrejón, Arqueológica SAS

Valor diferencial: Integración de tecnologías geoespaciales de última generación, Know-how en geociencias, análisis geoespacial y SIG, metodologías propias y procesos optimizados, capacidad de adaptación y personalización, reputación y alianzas estratégicas.

Certificación de Pilotos registrados en la Aeronáutica Civil Colombiana

Casos de éxito: Optimización Geotécnica en la Mina de Carbón El Cerrejón, Monitoreo de Riesgos con LIDAR ***(Vía hacia Ituango)***, Escaneo de Infraestructura Subterránea y Levantamiento de Macizo Roco con Sensores Remotos ***(Hidroituango)***, Levantamiento y Planos As-Built ***(Hidroeléctrica Porce)***, Seguimiento Volumétrico Inteligente ***(Relleno Sanitario Los Saltos)***, Cartografía de Precisión en Zonas de Alta Montaña ***(Libano, Tolima)***, Levantamiento LiDAR para Identificación de Acequias ***(Túnel del Toyo)***.

Contacto: Ricardo Ramírez / zuluagagestionadministrativa@dronearth.co / **Cel:** 3044696692 / Rionegro - Antioquia / www.dronearth.co

B4B SOLUCIONES

Brindamos soluciones que integren herramientas TIC, de automatización e IoT que mejoren los procesos al interior de las organizaciones.

Target: Jardines, Colegios y Fundaciones de Colombia.

b4b soluciones
Ingeniería y creatividad aplicada

Propósito: Fortalecer a nuestros clientes brindando soluciones que mejoren sus procesos y productos, aportandoles tecnología, conocimiento y experiencia de forma que incentiven su crecimiento.

Historia: Somos una firma de ingeniería con soluciones que alcanzan a todo el país. Hemos tenido la oportunidad de colaborar en proyectos de ingeniería y en diseños de edificios a nivel nacional, así como impartido capacitación a la medida para el público nacional ofertada a través de nuestros aliados comerciales.

Clientes principales: Oficinas, centros comerciales, espacios educativos, hospitales y viviendas.

Valor diferencial: Contamos con amplia experiencia en el diseño de edificaciones para distintos usos como son: Oficinas, centros comerciales, espacios educativos, hospitales y viviendas.

Nuestros cursos han tenido gran aceptación por parte de sus participantes.

Fuimos galardonados en la categoría Apuestas tecnológicas o innovadoras en el concurso Antójtate de Antioquia.

Casos de éxito: Desarrollo de plataformas como Educa.City y Edusimple cada una con más de 15 años en el mercado brindando todas las herramientas necesarias para la gestión académica de ciudades, colegios, jardines y fundaciones.

Contacto: contacto@b4bsoluciones.com / Cel: 300 655 17 51 /
Rionegro - Antioquia / <https://b4bsoluciones.com>

8. DIRECTORIO DE MIEMBROS



CCOA

www.ccoa.org.co

Tel: 57 4-403-1409

Instagram: @camaraoriente



SOFSABER

www.sofsaber.com/

Cel: 3206855330

Instagram: @sofsaber



SISTEMAS OLYMPIA

www.sistemasolympia.com

Cel: 3142580894

Linkedin: uriel-antonio-hurtado-arias



NEW INFORMATIC OPEN

www.newinformaticopen.com

Cel: 3218418764

Instagram: newinformaticopen_nio



DEV-CODES

www.dev-codes.io

Cel: 3206480886

Linkedin: dev-codes

8. DIRECTORIO DE MIEMBROS



FRINE SAS

www.frine.app
Cel: 3015710110
www.red.frine.app/



CIBERINNOVA

www.ciberinnova.com
Cel: 3217912141
Instagram: @ciberinnova
Linkedin: wilmar-castro-1541584b



GROUPWARE TECHNOLOGY

www.groupware.com.co
Cel: 3006543177



COLOMBIAWS

www.colombiaws.com
Cel: 3167094840
Instagram: colombiawebservice



DRONEARTH SAS

www.dronearth.co
Cel: 3044696692
Instagram: dronearthsas
Linkedin: company/dronearth

8. DIRECTORIO DE MIEMBROS



PROSECTO SAS

www.prosecto.com.co

Cel: 3004003205

Instagram: prosectosas

SATS Technology

luiz.pineda@sat-s.com

Cel: 300 2008915



LAFONTI

www.lafonti.com

Cel: 3122867572



B4B Soluciones

www.4bsoluciones.com

Cel: 300 655 17 51

Instagram:

@b4bsoluciones



**Clúster
Tecnológico**



**Cámara de Comercio del Oriente Antioqueño / Tel: +57 4-403-1409 / Email: ccoa@ccoa.org.co /
Web: ccoa.org.co / Siguenos: @CamaraOriente**