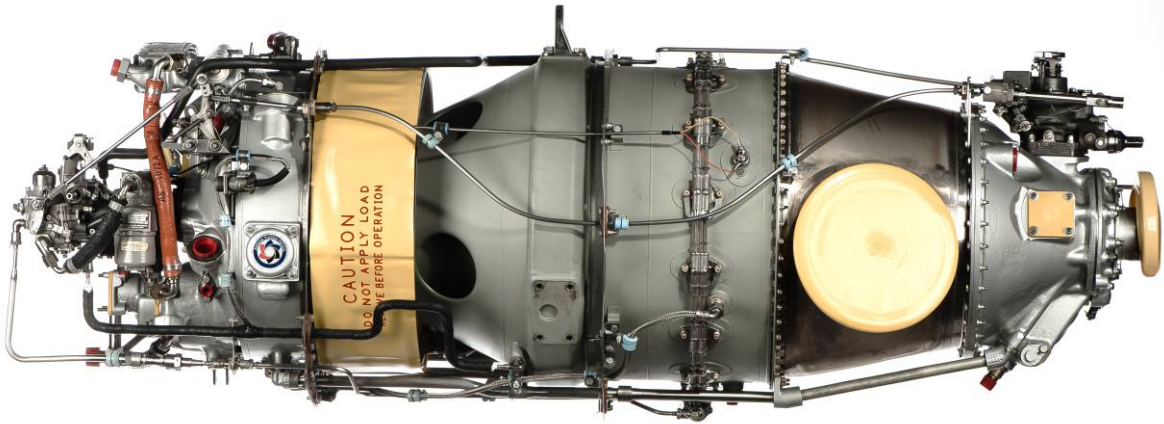




Airforce Turbine Service



¿QUIÉNES SOMOS?

Airforce Turbine Service (ATS) es una estación independiente de servicios MRO para todas las series de motores PT6A Pratt & Whitney Canada, con sede en Estados Unidos. Poseemos certificaciones emitidas por FAA y EASA, así como por varios países alrededor del mundo; contamos con centros de soporte de campo en Latinoamérica, Asia/Pacífico y África.

SERVICIOS

MRO: ATS proporciona soporte MRO integral para todos los modelos de PT6A. Desde el soporte de los inyectores de combustible hasta el overhaul completo del motor, incluyendo toda clase de inspecciones y reparaciones. Somos su proveedor "todo incluido" para el manejo efectivo de los costos de mantenimiento de su motor.

Conocer a nuestros clientes, su operación y el ambiente en que operan sus aviones son la clave para proveerles servicios de reparación, revisión general (overhaul) y modificaciones diseñados para mantener sus aviones en el aire de manera segura y con costos razonables.

Nuestros clientes conocen nuestra dedicación, es por ello que contamos con uno de los más altos índices de clientes repetitivos en la industria.

Partes: ATS mantiene un extenso inventario de partes y accesorios para PT6A & PW100. Nuestro inventario de partes consiste en repuestos nuevos, en condición overhaul y serviceables, y la opción PMA. Nuestras opciones de envío permiten todo tipo de entrega doméstica e internacional, así como servicio de entrega al día siguiente.

Los certificados de overhaul de ATS (formas 8130-3) tienen una garantía del 100%.

ATS es un comprador competitivo de motores serviceables y en condición core. Si desea que evaluemos su motor para compra, no dude en contactarnos.

Venta y arrendamiento de motores: ATS es un líder activo en la compra, venta e intercambio de motores PT6A a nivel mundial. Contamos con uno de los inventarios de motores de intercambio más grandes en la industria y la capacidad para evaluar rápida y apropiadamente su motor tanto a mitad o al final de su vida útil, como crédito para intercambio o compra directa (exchange/outright).

Ofrecemos soluciones de financiamiento a corto y largo plazo para compañías que califiquen, tanto locales como extranjeras.



**INDEPENDIENTE.
CREATIVO.
GLOBAL.**

www.PT6A.aero

INDEPENDIENTE POR CONCEPTO.

PROPIEDAD, OPERACIÓN Y VISIÓN INDEPENDIENTES.



Experiencia:

Con 45 años de experiencia como estación reparadora certificada, ATS es uno de los proveedores independientes de PT6A MRO más sólidos en el mundo. No formamos parte del portafolio de empresas con capital privado, con poca experiencia, financiamiento insuficiente o empresas enfocadas en complacer a sus accionistas.

Certificaciones:

Poseemos certificaciones de FAA, EASA y otras más emitidas por autoridades de aviación civil. Estamos autorizados para efectuar tareas de mantenimiento en más de 50 países del mundo por medio de nuestro personal técnico calificado y certificado.

Principios:

Ofrecemos una política de garantía confiable, con términos justos, sin textos engañosos, confusos o exclusiones sin sentido. Respalamos nuestro trabajo y nos enorgullecemos de ser un recurso (más que un proveedor) para nuestros clientes.

Orientados a Soluciones:

Hemos diseñado una lista dinámica de programas basados en la retroalimentación que recibimos de nuestros clientes. Por no estar supeditados al OEM, tenemos la flexibilidad e independencia para proporcionarle opciones y soluciones económicas personalizadas de acuerdo con sus necesidades operacionales. Nos enfocamos en mantener relaciones con nuestros clientes y no solo en la emisión de facturas.

Cerca de usted:

Nuestras instalaciones y soporte logístico establecido en todo el mundo, nos permite proporcionar un servicio regional y la disponibilidad de ofrecer motores, accesorios y partes en venta o alquiler que contribuyen a reducir el tiempo de inoperatividad para nuestros clientes.

Integridad:

No ofrecemos opciones que suenan atractivas sin ser realistas, solo un servicio transparente y directo que nos respalda como una de las compañías con más altos niveles de clientes repetitivos en la industria.

UN TALLER DE MOTORES, DIFERENTE.



Financiamiento



Partes y Motores en Consignación



Arrendamiento de Motor



Diseño a la Medida



Capacitación Técnica



Precio Fijo de Intercambio



Motor de Soporte



Pre-compra de Motor



Precio Fijo MRO

www.PT6A.aero

CASOS PRÁCTICOS

SOMOS UNA COMPAÑÍA ORIENTADA EN SOLUCIONES

BELL GEOSPACE AVIATION			(UK / US)
País/Región: Global	Perfil del Cliente: Cliente desde 2016	Mercado Principal: Penetración de Suelos/Radar	
			
Desafío:	Solución:	Resultados:	
Bell Geospace Aviation, compañía especializada en estudios mediante uso de radares de penetración de suelos, utiliza aviones DC3 con una conversión especial (Basler BT-67) equipados con motores PT6A-67R. Varios de sus motores se estaban acercando a su TBO, pero sus diversos compromisos contractuales no les permitían dejar sus aviones inoperativos.	ATS adquirió un motor PT6A-67R como core, se le hizo trabajo de overhaul (cubriendo ATS el costo) el cual fue proporcionado a Bell Geospace (a un 50% de la tarifa normal en la industria) para ser utilizado como motor de soporte y mantener su operación durante los próximos trabajos programados de overhaul en sus motores. Situación que ninguno de sus antiguos proveedores (supeditados al fabricante) había estado en la disposición de ofrecer.	Esto permitió a Bell Geospace continuar con sus compromisos adquiridos utilizando el avión Basler BT-67. Como resultado del compromiso de ATS, nuestro cliente ha comprobado una reducción sustancial en el costo de los overhauls, evitando al mismo tiempo tener aeronaves inoperativas por mantenimiento de motor.	

COASTAL TRAVELS			(TANZANIA)
País/Región: Africa	Perfil del Cliente: Cliente desde 2018	Mercado Principal: Turismo	
			
Desafío:	Solución:	Resultados:	
Costal Travels opera una flota grande de aeronaves Cessna Caravan con motores PT6A con un TBO extendido. Se les dijo que para mantener la extensión del TBO, debían de utilizar el OEM o el DOF para su trabajo de MRO. Un clásico ejemplo de clientes cautivos ("gotcha"). Los costos de overhaul, fueron incrementando y el servicio y soporte iban en dirección opuesta. Cuando visitamos por primera vez Coastal, estaban enfrentando sus operaciones con 5 motores que en 6 meses estaban por alcanzar su tiempo de overhaul, situación que los colocaba en una posición muy complicada.	ATS trabajó directamente con la Autoridad de Aviación Civil local y demostró estar en la capacidad para cumplir y superar los estándares de calidad del OEM/DOF. La autoridad de Aviación Civil comprobó que ATS podía darle soporte a la flota sin poner en peligro su extensión de TBO. Además, se trabajó de la mano con Coastal proporcionándoles condiciones de pago accesibles, un motor de soporte, soporte técnico y capacitación.	Con el apoyo de ATS, Coastal pudo obtener un ahorro en sus costos de aproximadamente \$500,000 USD y el motor de soporte que suministramos redujo o eliminó el tiempo operativo de inactividad durante la revisión de sus motores. Sus técnicos recibieron capacitaciones teórico-prácticas durante más de un año (más de lo que ningún taller les ofreció en el pasado), lo que incrementó sus habilidades y confianza a la vez que mejoraba la comunicación entre pilotos y técnicos.	

ARM AVIACIÓN S.A.

(GUATEMALA)

País / Región:

América Central



Perfil del cliente:

Cliente desde 2014



Mercado Principal:

Vuelos privados/Charter, Carga.

Desafío:

ARM es un operador establecido y muy reconocido en la región que apoya con servicios de transporte de pasajeros, minería, exploración petrolera y carga. El tiempo inoperativo asociado a su programación de mantenimiento en HSI estaba afectando su habilidad para cumplir los compromisos adquiridos, debido a que el proveedor de MRO anterior no tenía la capacidad (o la voluntad) de mejorar los tiempos de MRO o de proveer soluciones alternativas a su problema.

Solución:

ATS creó un programa de soporte diseñado especialmente para ARM proporcionando un Kit para inspección de Sección Caliente (HSI) de acuerdo con sus necesidades, adicionalmente capacitó a sus técnicos para realizar en sus instalaciones las inspecciones de HSI y no tener que recurrir a un proveedor externo para realizar este trabajo. Adicionalmente, ATS desarrolló un programa de intercambio con ARM que incluía un financiamiento con una tasa menor en un 60% de lo ofrecido en mercado de créditos en esa región.

Resultados:

ARM pudo eliminar efectivamente el tiempo de inactividad en sus operaciones programadas de MRO, al mismo tiempo ganando en control, eficiencia y tiempo operativo realizando sus propias inspecciones de Sección Caliente. El permitir a nuestros clientes ser exitosos en sus operaciones (en este caso, contando con inversión de recursos de parte nuestra) es parte de la filosofía "socio vrs proveedor" de ATS, esta manera de hacer negocios es lo que nos diferencia de la competencia.

THUNDER AIRLINES

(CANADA)

País / Región:

Canadá



Perfil del cliente:

Cliente desde 2013



Mercado Principal:

Comercial / Corporativo

Desafío:

Thunder Airlines se encontraba estancada en un desafortunado ciclo al enfrentar "el alto costo de un mal servicio". Su proveedor MRO estaba aumentado drásticamente los precios, y cada costo estimado en reparaciones le seguía una factura bastante elevada. Para hacer más complicada su situación, al tener Thunder Airlines una operación sujeta a operaciones de temporada les dificulta absorber el mantenimiento programado y el tiempo inactivo de operaciones.

Solución:

ATS eliminó el tiempo inactivo de operaciones proporcionándoles motores de soporte y fue capaz de negociar un programa de precios y descuentos para la flota, así como estructurar los términos de pago que se adaptaran a sus operaciones sujetas a las temporadas de trabajo.

Resultados:

ATS proporcionó a Thunder Airlines una solución más flexible. Como resultado Thunder Airlines obtuvo una eliminación de la inactividad operacional y pudo programar sin dificultad sus eventos de MRO fuera de su temporada alta, evitar problemas financieros y no caer en una situación de "morder el anzuelo".

INSTALACIONES MRO | DIRECCIÓN PARA ENVÍOS
11557 Highway 359, Mathis, Texas 78368 USA
Tel. +1 361 547 3386

OFICINA REGIONAL | LATINOAMERICA
3 Avenida 13-78 Zona 10, Torre Citibank, Nivel 8
Oficina #26, Guatemala City, Guatemala 010101
Tel. +1 (502) 2384-2307 Cell +1 (502) 5482-7465

FAA C.R.S. TQZR133K
EASA.145.6348



Airforce Turbine Service
www.PT6A.aero
enginesales@pt6a.aero