





SIMA

Quienes somos



Número
clientes

+500K

Usuarios

+10K

Hectáreas

7.3M ha

Share de
mercado

+20%

Línea de tiempo SIMA.

Inversiones

Angel Round U\$D 115.00

Seed Round U\$D 400.00

Pre A U\$D 2.200.

Principales Conquistas

Comenzamos en 2015

Evolución en hectáreas

+7.3M

Crecimiento equipo

+103% en el último año

Internacionalización

Comenzamos en Argentina y ya estamos en 8 países

Inversión

+USD 2,2M en la última ronda

Portfolio SIMA



App / Web Principales funcionalidades

Imágenes NDVI

Registro

Productor, Hacienda,
Lotes y Campañas

Informes en tiempo real

Actividades

Plantio, visitas
(monitoreo y stand
de plantas), aplicaciones,
cosecha, tratos culturales
e pluviometría.

Integrado con WhatsApp y plataformas de mail.

Funciones inteligentes _ (Cuento poblacional, severidad, cob. verde, PDFs)



SIMA_ Analytics

Dashboards en BI
actualizados en tiempo
real con infinitas
posibilidades de
análisis y correlaciones



SIMA_ Data Collection



Experiencia en cultivos agroindustriales

Clientes



Haciendo la gestión
de más de:

7 MM ha

Total de usuarios
de campo de
diferentes cultivos

+100.000

Gestión de aplicaciones

+500.000

y monitoreos

+1.000.000

Experiencia en preventa y postventa

Cientes



Haciendo la gestión de:

+20.000

Productores

Total de usuarios:
(ATs, RTVs, RTCs,
promotores, comerciales)

+3.000

Gestión de visitas a
finca/lote:

+ 68.000

Generando inteligencia
comercial y estratégica
con datos agronómicos
de campo y para el
campo.

Experiencia en ensayos

Haciendo la gestión
de:

+3.500

Ensaíos

Profesionales dedicados
exclusivamente a
generación de demanda:

+500

Generando inteligencia
comercial y estratégica con
datos agronómicos en
campo.

Cientes



Sobre el producto

El App y Web están divididos en una estructura de registro y actividades.

Cada actividad es agregada en la campaña que posee todas las informaciones de registro relacionados (productos, establecimiento y lote geolocalizado)

Tipos de Actividades:

- Orden de cosecha, avance y calidad.
- Monitoreo de visitas y stand de plantas.
- Orden de aplicación y fertilización.
- Orden de cosecha, avance y pérdidas.
- Labores de tierra.
- Pluviometría.

Principales Beneficios:

- Funcionamiento OFFLINE.
- Generación automática de informes.
- Retroalimentación directa de Base de datos segmentada.
- Adaptación a distintos protocolos.

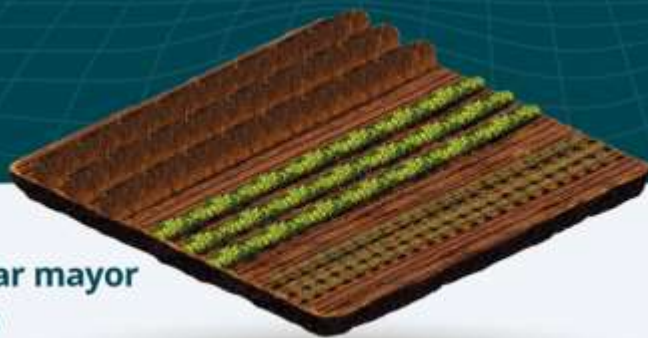


SIMA para ensayos demostrativos

01 /
Planificación

02 /
Ejecución

03 /
Resultados



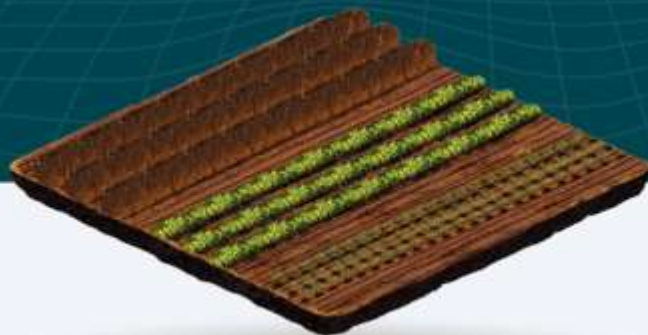
Nuestra misión es: simplificar los procesos, generar mayor transparencia y confiabilidad dejando los ensayos más estratégicos.

Facilitamos el proceso de colecta y compilación de la información, dejándolo más ágil y dinámico.

Maximizamos la confiabilidad y transparencia en la colecta y gestión de la información al tener 100% de los datos digitalizados y georreferenciados.

Mejoramos la integración de las áreas DM y Comercial, facilitando el acceso a la información generando insights en tiempo real.

SIMA para ensayos demostrativos



- Gerenciamiento efectivo del equipo de trabajo.
- Analisis del volumen y calidad del trabajo de los equipos.
- Fidelize su cliente.
- Estimación de rendimiento con anticipación.
- Medición del impacto de aplicaciones.
- Informes en tiempo real. Compare rendimiento con los de la región.
- Trazabilidad y gestión de datos.
- Validación de los registros colectados en campo por medio de datos confiables, generando mayor visibilidad de los ensayos en distintos niveles, se manera simple y ágil.
- Obtenga informes comparativos automatizados.

01_ Planificación

- Definición de metas, objetivos y protocolos que van a ser ejecutados.
- Entrenamiento del equipo para la correcta implementación de los protocolos.
- Agenda e planificación de visitas
- Identificación de zonas/lotos para realización de ensayos.
- Solicitud de productos bonificados y gestión de aplicaciones.



02_ Ejecución

- Agregado de fotos, videos, audios y comentarios.
- 100% Georreferenciado y offline
- Datos estandarizados / Protocolos digitalizados
- Plagas, enfermedades, stand de plantas, evolución de cultivos y demás medidas.
- Generación de informes en tiempo real, directo del campo.
- Mantenga a los productores y los demás interesados informados al final de cada visita de manera automática.
- FEED SIMA: Acompañe en tiempo real todas las actividades realizadas.
- Centraliza en un único lugar todas las informaciones que van a ser lanzadas.



03_ Resultados



- Consolidación de los datos automatizados a cada nueva visita realizada
- Eliminación del Excel
- Informes de visitas y finales de campaña
- Resultados de los ensayos
- Envío de resultados con mayor transparencia

SIMA Analytics



Todas las informaciones consolidadas en una única base de datos.



Ubicación de los ensayos y filtros por protocolo.



Metas /objetivos por usuario



Actividades realizadas pendientes/atraso



Fotos de todos los ensayos georreferenciados



Historial de visitas / frecuencia de visitas



Gestión de productos aplicados



Resultados parciales y finales

Destaque post ventas

Equipo formado por Ingenieros Agrónomos especialistas en la implementación de soluciones digitales en empresas agro.

Nuestro equipo acompañará en toda la jornada del cliente, desde la interpretación y adaptación de los protocolos, entrenamiento del equipo y auxilio para llegar juntos al resultado esperado.

01/

Pre - lanzamiento

- Kick off
- Entendimiento de protocolos
- Adaptación / medidas
- Creación de usuarios y accesos
- Definición de métricas y KPIs que van a ser monitoreados

02/

Onboarding

- Desarrollo de los materiales específicos para entrenamiento del equipo.
- Entrenamientos al equipo de campo y gerentes.
- Seguimiento semanal / quincenal con los puntos focales.

03/

Adopción y seguimiento

- Seguimiento de las métricas y KPIs definidos
- Soporte online al equipo de campo, gerentes y puntos focales
- Identificación y solución de problemas
- Seguimiento mensual / trimestral con los puntos focales.



